

# Plantilla de Plan Estratégico de Negocios

## ¿Qué es un Plan Estratégico de Negocios?

Un **plan estratégico de negocios** es un documento integral que describe la visión, misión, objetivos y las estrategias que utilizará una empresa para lograrlos. Sirve como una hoja de ruta para el negocio, guiando la toma de decisiones y asegurando que todas las acciones estén alineadas con los objetivos a largo plazo.

La principal diferencia entre un plan de negocios y un plan estratégico de negocios tiene que ver con el alcance, enfoque, y propósito.

### Alcance, Enfoque Y Propósito:

- Diseñado para uso interno, guía el crecimiento y la toma de decisiones del negocio.
- Ayuda al empresario a enfocarse en objetivos a largo plazo y desarrollar una ventaja competitiva.
- Enfocado en alinear recursos, identificar ventajas competitivas y establecer prioridades para alcanzar la visión y misión de la empresa.
- Se trata más sobre hacia dónde se dirige el negocio, en lugar de los detalles sobre cómo operará diariamente.

### Componentes clave de un Plan Estratégico de Negocios:

#### 1. Resumen Ejecutivo

- Una visión general del negocio, su misión y principales objetivos.

#### 2. Descripción de la Negocio

- **Equipo de Gestión:** Quiénes son y sus roles en la empresa.
- **Declaración de Visión:** Una declaración prospectiva de lo que la empresa aspira a ser.
- **Declaración de Misión:** El propósito del negocio y sus valores fundamentales.
- **Ubicaciones e Instalaciones:** Ubicación física del negocio en la ciudad.

#### 3. Análisis FODA

- **Fortalezas:** Ventajas internas.
- **Debilidades:** Desafíos internos.
- **Oportunidades:** Factores externos a aprovechar.
- **Amenazas:** Riesgos externos.

#### 4. Objetivos y Metas

- Objetivos claros, medibles y con plazos definidos que el negocio desea alcanzar.

#### 5. Iniciativas Estratégicas

- Proyectos o acciones específicas que emprenderá el negocio para alcanzar sus metas.

#### 6. Estrategias de Marketing y Ventas

- Planes para promover el negocio, adquirir clientes y generar ingresos.

#### 7. Plan Operativo

- Detalles de las operaciones diarias, incluidos procesos, tecnología y asignación de recursos.

#### 8. Plan Financiero

- Proyecciones de ventas, flujo de caja, estado de pérdidas y ganancias, balance general y necesidades de financiamiento. Si tienes un sistema contable, genera un informe desde allí; de lo contrario, programa una cita con un consultor en el Centro de Asistencia Empresarial Alianza para obtener ayuda.

**9. Cronograma de Implementación**

- Un cronograma detallado de cuándo se ejecutarán las iniciativas y acciones.

**10. Monitoreo y Evaluación**

- Métricas y procesos para medir el progreso y realizar ajustes según sea necesario.

**11. Declaración de Mérito**

- Explica por qué deberíamos otorgarte la subvención.